

# KORANIS

Purchasing Solutions

Beratung, Strategie und Umsetzung.  
Für die Automobilbranche, Automobil-Zulieferer (Tier 1&2),  
Maschinen- und Anlagenbau, Kunststoffverarbeitung und  
allgemeine Industrie.



## Beispiel aus der Praxis

**Aufgabe:** Einkaufspotenzial-Analyse.  
Das Unternehmen hat den Bedarf „intuitiv“ entdeckt  
und wollte eine Einschätzung aus neutraler Sicht.

**Vorgehensweise:** Erfassung, Analyse, SWOT-Analyse für  
Lieferanten, Konzeption einer Portfolio-Analyse.

**Von der Erfassung bis zur Umsetzung:**  
Ca. vier Wochen vergangen – für Projekte  
dieser Art eher Minimalzeit.

**Ergebnis: Refinanzierung mit Faktor 18**



Mehr zum Thema Einkauf:  
Presse-Artikel zum Download  
unter [www.koranis.de](http://www.koranis.de)

## Erfolgspotentiale lang nicht ausgeschöpft:

Der Einkauf ist mehr als reine  
„Beschaffung“. Wenn der Ein-  
kauf stiefmütterlich behandelt  
wird, ist die Schiefelage bei den  
Kosten nicht weit.

### Wussten Sie das?

Eine Reduktion der Material-  
kosten kann die gleiche Rendite-  
wirkung haben wie eine viel-  
fache Umsatzsteigerung.  
Teilweise werden im Einkauf  
noch Tools aus den 70ern ver-  
wendet. Machen Sie Schluss  
damit: [www.koranis.de](http://www.koranis.de)

### Unsere Leistungen auf einen Blick

- Beschaffungsmanagement
- Risikomanagement
- Inhouse Schulungen
- Prozessoptimierung
- Trouble Shooting
- Interimsmanagement

## Sie sind richtig bei uns, wenn Sie:

- ... Ihre Einsparpotentiale aufdecken wollen
- ... jemanden suchen, der aus der Branche  
kommt und die Anforderungen von Kunden-  
und Lieferanten kennt
- ... jemanden suchen, der sich konsequent  
am ROI orientiert
- ... einen Interimsmanager suchen
- ... sich fragen, ob die Argumente Ihrer Lieferanten  
entscheidend sind für Ihre Preiserhöhungen
- ... bei Ihrem Kunden ganz vorne mitspielen wollen
- ... für Ihre erfolgreiche Einkaufsmannschaft  
einen Coach suchen, der noch Potentiale weckt

... **unterm Strich mehr wollen**

## Unsere Kunden sind:

- ... mittelständische Unternehmen mit einem Jahres-  
Umsatz von 30 – 50 Millionen Euro bis hin zu  
Industriekonzernen. Unsere Ansprechpartner  
kommen aus der Geschäftsführung, aus dem  
Vorstand – oder es sind die Einkaufsleiter.

### Referenz-Liste (Auszug)

Webasto, Peguform, Open Air Systems etc.

*Gerne nennen wir Ihnen weitere Referenzen im  
persönlichen Gespräch – natürlich nur, wenn es  
die Diskretionspflicht gegenüber unserem Auf-  
traggeber zulässt.*



**Sprechen Sie uns an. Es lohnt sich.**

Rufen Sie uns unverbindlich an: 09 11 - 2 55 49 26